# Vente-directe comment être plus performant?

## Contenu

- vocabulaire, arguments d'un produit et comportement du vendeur
- les 3 acteurs de la vente-directe: clients, produit et vendeur
- les étapes logique d'une vente
- animer un stand

## Infos complémentaires

**Durée de la formation** 2 jour(s)

**Tarifs**
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

**Plus de renseignements**
Nolwenn Yobé
agribio06@bio-provence.org
Agribio 06
Box 58 - MIN Fleurs 6
06 296
NICE Cedex 3
Tel. 04 89 05 75 47

**Taux de satisfaction :** %

**Modalités d'accès :**

## Dates, lieux et intervenants

| | | |
|---|---|---|
| **10 mars 2016**<br>09:00 - 17:00 | MIN Fleurs<br>06000 Nice | Claudine Blanckaert, formatrice CB2M |

## Financeur(s)